

Réf : 13122023ITC

## Ingénieur technico-commercial (H/F)

ASFLUID est l'un des leaders français du conseil, de la distribution et du service des technologies de pompage. Partenaire historique de constructeurs mondiaux, nous apportons les solutions de mise en mouvement des fluides pour contribuer à l'efficacité des processus industriels. Depuis plus de 30 ans, nous positionnons les compétences de nos collaborateurs et l'esprit d'équipe au cœur de notre organisation pour atteindre nos ambitions actuelles et futures.

### Description du poste

En qualité d'**ingénieur technico-commercial**, vous serez responsable de la gestion des clients existants et du développement de nouvelles opportunités commerciales sur la région Auvergne-Rhône-Alpes (principaux départements : Ain 01 ; Rhône 69; Saône-et-Loire 71.)

### Vos principales missions

- Contribuer à la performance technique et commerciale de l'entreprise
- Développer un portefeuille clients, par la vente de nos gammes de produits et de services, sur un secteur géographique défini.
- Apporter la meilleure qualité de service et de conseils pour la satisfaction de nos clients
- Prospecter et identifier de nouvelles opportunités commerciales
- Être ambassadeur du groupe ASFLUID et de nos marques partenaires auprès de nos clients et prospects.
- Assurer la qualification technique et la collecte des données d'entrée des clients/prospects pour proposer des solutions adaptées et efficiente(s).
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes internes de l'entreprise afin de concrétiser les offres clients et avec l'équipe de maintenance pour contribuer à l'expertise et à l'analyse des défauts des technologies de pompage maintenues.
- Contribuer à la réalisation des offres (devis) sur les plans techniques, tarifaires et délais dans le respect de la politique commerciale.
- Coordonner les dossiers d'affaire, en gérant l'interface entre le client, les services internes et les potentiels prestataires externes.
- Maintenir une connaissance approfondie du marché et des produits

## Qualifications

- De formation technique et/ou commerciale, bac+2 à bac+5, vous disposez de compétences et de connaissances reconnues dans le domaine électromécanique et de la mécanique des fluides.
- Des connaissances en génie des procédés et/ou des systèmes de pompage est un avantage
- Vous justifiez d'une première expérience réussie dans un domaine technico-commercial, au sein du secteur industriel.
- Evoluant avec une appétence commerciale, vous êtes attiré par la relation clients
- Maîtrise des outils CRM et du pack Office.
- Capacité à respecter les procédures du système de management de la qualité (ISO9001).

## Votre profil pour ce poste

- Vous avez un intérêt particulier pour les environnements dynamiques
- Vous êtes curieux et vous aimez apprendre de vos expériences.
- Vous êtes caractérisé par votre enthousiasme et votre goût du challenge
- Vous avez l'esprit de coopération, en aimant trouver des solutions en équipe
- Vous aimez partager et transmettre vos compétences
- Vous donnez de l'importance au projet d'entreprise responsable
- Vous êtes doté d'un excellent relationnel et reconnu(e) pour votre sens de la relation client
- Vous apportez dans votre travail : de l'organisation, de la rigueur et de la proactivité

## Caractéristiques du poste

- Nature du contrat : Contrat à durée indéterminée
- Niveau de Qualification : agent de maîtrise/Bac +3/4 à ingénieur/cadre/Bac +5
- Rémunération : Rémunération étudiée selon profil, entre 45000€ à 55000€ brut par an.
- Lieu de travail : Lieu de travail : Hybride (siège de l'entreprise : Moirans (38))

## Rejoindre ASFLUID c'est :

- Apporter les solutions de mise en mouvement des fluides pour contribuer à l'efficacité des processus industriels
- Intégrer une culture d'entreprise qui place l'esprit d'équipe au cœur de notre organisation.
- Collaborer dans un cadre de travail optimisé qui favorise les échanges, la convivialité et le développement d'idées nouvelles !
- Aux portes des Alpes, profiter de la vue sur la Chartreuse et le Vercors !
- Evoluer au sein d'une entreprise associée aux valeurs du rugby et du sport en général